

Paolo Greco, managing partner di P&A, racconta la sua esperienza professionale nel territorio arabo

# Libia, nuova frontiera per i legali

Il paese africano ha un programma di investimenti tale da divenire uno dei più appetibili per le aziende italiane

DI LORENZO MORELLI

«**L**a Libia ha lanciato un programma di investimenti per i prossimi cinque anni della portata di oltre 200 miliardi di dollari, di cui sono stati già stanziati circa 140 miliardi. Questa liquidità pone il paese africano tra quelli di maggior interesse in un momento di crisi generale dell'economia». A fare il quadro della situazione è **Paolo Greco**, managing partner di **P&A legal**, studio legale nato da **Petrucci & associati** che conta su dieci professionisti specializzati nell'assistenza e consulenza di società italiane interessate a investire nel Maghreb e nel bacino meridionale del Mediterraneo. Greco, classe 1979 iscritto all'ordine di Lecce, è alla guida dello studio da gennaio, ma opera in Libia dal 2002, inizialmente con brevi trasferte che si sono trasformate in lunghe permanenze fino a diventare la sua casa. La regola del curriculum impone di mettere tutto in una pagina, ma quello dell'avvocato ci sta a fatica. Infatti nel 2002 si è laureato a Bologna con il professore **Massimo Papa**. La tesi: il contratto di trasporto nei Paesi arabi, premiata con il massimo dei voti, è stata il trampolino per il mondo arabo. Dopo aver conseguito il master in *Relazioni commerciali ed Investimenti con i paesi Arabi*, il primo incarico lo ha ricoperto alla Libyan technical consultancy di Benghazi (Libia) a cui è seguito un periodo di specializzazione in diritto commerciale presso la Facoltà di giurisprudenza dell'Università Gar Younis. Nel 2008 è diventato dottore di ricerca presso l'Università di Bologna per il diritto marittimo nei paesi arabi nel Mediterraneo, inoltre è delegato per la Libia del Conseil Méditerranéen de l'Arbitrage-Mediterranean Arbitration Council, dell'Euro-Arab association for International Arbitration e Vice-Presidente dell'Associazione studi giuridici italo-libici. L'attività professionale è iniziata nel 2003 presso lo studio legale **De Capoa & Associati**, di cui è diventato responsabile della sede di Tripoli nel 2005. «Qui ho iniziato la professione, passando dalla teoria alla pratica. Nel tempo mi sono specializzato in diritto commerciale libico e dei paesi arabi, quindi di investimenti stranieri, distribuzione commerciale, agenzia commerciale, appalti e in diritto commerciale internazionale. Inizialmente facevo delle trasferte di due settimane, poi il lavoro è aumentato e gradualmente mi sono trasferito. Io credo che per offrire un buon servizio bisogna conoscere il tessuto sociale ed economico in cui si opera vivendolo quotidianamente, parlare con le persone, stare sul territorio. Qui ho incontrato gente con molta voglia di crescere».

La scalata di Greco non si ferma e nel 2008 è diventato partner di **Petrucci & Associati** e office manager della sede di Tripoli per occuparsi di diritto commerciale, fiscale, doganale, private equity e project-finance. «Dopo l'uscita di **Fabrizio Petrucci** la nostra idea è continuare nel segno della tradizione per questo abbiamo chiamato lo studio P&A. Il nostro obiettivo è di diventare il referente per gli studi legali italiani e le aziende che intendono investire in Libia. Abbiamo avviato in Italia una partnership con **Roedl & Partners** e con una serie di primari studi indipendenti italiani e network internazionali. Inoltre stiamo valutando l'apertura di altre sedi in Algeria dove abbiamo già rapporti». Tra le operazioni più interessanti Greco indica quelle per la realizzazione di infrastrutture per lo sviluppo del paese: «Quest'anno abbiamo assistito Termomeccanica spa nel contratto di appalto per la realizzazione di tre depuratori di acqua a Tripoli per un valore di 197 milioni di euro, attualmente stiamo assistendo Italcementi spa nella realizzazione dell'impianto di produzione in joint venture con l'Economic and Social Development Fund nella zona di Tobruk, al confine con l'Egitto, per un valore di oltre 300 milioni di euro».

Numerose sono le opportunità nel settore delle costruzioni civili ed infrastrutturali, nell'arco dei prossimi anni, «da poco è stata assegnata la costruzione del nuovo aeroporto di Tripoli, destinato a diventare un nuovo hub per l'Africa, oltre 80 gates per un impegno finanziario di oltre un miliardo di dollari».

La passione e la voglia di confrontarsi con nuove realtà approfondendo la cultura e le tradizioni dei popoli è una passione di Greco che dice: «Mi piace vivere i luoghi da cittadino e non da turista». A questo si aggiunge la passione per il cinema e la storia. «Mi interessa in particolare la storia italiana della prima metà del secolo scorso, ma anche quella libica. Un film che racconta la storia di questo popolo è *Il Leone del deserto*, che racconta la vita e le gesta di Omar Al Mukthar, eroe della resistenza libica contro il colonialismo. Oggi che il trattato di amicizia tra Italia e Libia è stato rinnovato (il 1° settembre, ndr), i due paesi potranno consolidare le loro collaborazioni».

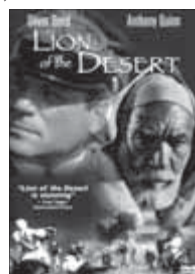
## La Libia attrae gli investitori

I recenti rapporti tra Berlusconi e Gheddafi aprono nuove opportunità commerciali tra Italia e Libia, che diventa uno dei paesi del Maghreb di maggior interesse



## Un film da vedere: il leone del deserto

Il professionista, confessando il suo amore per la storia e per il grande schermo, ha espresso la sua volontà di far vedere anche in Italia: «Il Leone del deserto», il film che fu censurato e che racconta la vita di Omar Al Mukthar, eroe della resistenza libica contro il colonialismo



## Un aeroporto nuovo a Tripoli

Poco tempo fa è stata assegnata la costruzione del nuovo aeroporto di Tripoli, destinato a diventare un nuovo hub per l'Africa, oltre 80 gates, per una spesa di oltre un miliardo di euro



## L'opera più rilevante

L'avvocato, assieme ai suoi colleghi, ha assistito Termomeccanica spa nel contratto di appalto per la realizzazione dei tre depuratori di acqua nella capitale libica per un valore di 197 milioni di euro.



## Paolo Greco

nato a Lecce il 16 giugno 1979

### PROFESSIONE

Avvocato, managing partner P&A Legal. Professore di «Diritto dei paesi Arabi del Mediterraneo» presso la LUM e visiting professor presso l'Academy of Graduates Studies (Libia), è delegato per la Libia del Conseil Méditerranéen de l'Arbitrage-Mediterranean Arbitration Council e dell'Euro-Arab Association for International Arbitration. È vicepresidente dell'Associazione studi giuridici italo-libici.

### Lo studio

Nato dallo studio Petrucci & associati, P&A Legal è un'associazione professionale tra avvocati italiani e libici con sede a Tripoli, Milano, Roma, Padova e LA Valletta. Conta su dieci professionisti.

**Fatturato 2008:** circa 300 mln euro (solo dalla consulenza)